



## CANADA : Démarchage B2B

### CANADA

**Type de rendez-vous :** Rencontres B2B

**Marchés d'intervention :** Canada

**Cibles :** Professionnels internationaux

**Tarif sur devis, basé sur le livret des prestations (1000 CAD HT par jour d'organisation)**

Démarchage personnalisé de 1 jusqu'à 5 jours de RDV sur une semaine.

Possibilité de faire plusieurs villes : Montréal, Québec, Toronto, Vancouver, etc.

### Pourquoi participer

- Former les professionnels dans un format de rdv de 45 minutes
- Enrichir l'offre touristique française disponible sur le marché

### Format

Début

01/03/2025

Fin

31/12/2025

Lieu

Principales villes canadiennes

Format de l'opération

4 à 5 RDV par jour de démarchage  
Accompagnement Atout France en sus  
Indicateurs de performance  
Nombre d'agences visitées  
Nombres d'agents formés en agence  
Demandes subséquentes et programmation

## **Conditions**

Nous consulter min. 2 mois avant la date souhaitée du démarchage  
Le coût des vols et hébergements peuvent fortement varier en fonction des villes retenues ou du temps avant le début de l'organisation logistique.  
Prestations refacturées au réel.

## **Cibles du rendez-vous**

Nombre de participants attendus  
5 RDV par jour  
Profil des participants ciblés  
Conseillers en voyage, loisirs et corpo ; responsables formation chez les tour-opérateurs

## **Partenaires**

Profil des partenaires ciblés  
Institutionnels et privés  
Nombre de partenaires souhaités  
1 à 4  
Visibilité des partenaires  
Mission dédiée